

5-lecie firmy DLS S.A.

We wrześniu bieżącego roku minęła piąta rocznica powstania Spółki Dystrybucja Logistyka Serwis. Jej korzenie sięgają jednak dużo wcześniej. Podobnie zresztą jak firm, które ją tworzyły.

W 1999 roku na mocy uchwały Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy firmy Lewiatan Kujawy podniesiono kapitał akcyjny, który objęły firmy Maro z Poznania, Spartan z Pucka oraz Wimar z Płocka. Zmieniono nazwę na "Dystrybucja Logistyka Serwis", a siedziba oraz Centrala firmy została przeniesiona do Płocka. W ten sposób powstała największa polska firma handlowa o polskim kapitale. Wydarzenie to obito się szerokim echem w środowisku handlowym. Jedni z optymizmem powitali nowego, dużego gracza na rynku, natomiast inni powątpiewali w sukces takiego przedsięwzięcia, uważając, że wcześniej czy później musi dojść do wewnętrznych konfliktów, a w konsekwencji do jej rozpadu.

Właściciele firm, które stworzyły DLS S.A. uważali jednak, że integracja podmiotów zajmujących się hurtem artykułami spożywczymi jest jedyną drogą do powstania takiego przedsiębiorstwa, które zapewni obsługę punktów detalicznych na wysokim poziomie.

Wojciech Kruszewski, ówczesny Prezes Zarządu DLS S.A., a obecnie Przewodniczący Rady Nadzorczej o głównych powodach integracji mówi następująco: "Bilans zmian zachodzących na polskim rynku handlowym w ostatnich latach zmuszał do realnego postrzegania szans istnienia rozdrobnionego hurtu. Świadomość, że niewielkie firmy mają małe szanse przetrwania w warunkach napierającej i silnej konkurencji zarówno wewnętrznej, jak i zewnętrznej. Analiza rynku, nieuchronne zmiany na rynku, które zachodziły dały impuls do fuzji. Prosty rachunek ekonomiczny wskazywał, że konsolidowanie sił daje nadzieję na rozwój i sprostanie konkurencji".

Oczywiście, sam proces konsolidacji nie gwarantował jeszcze sukcesu rynkowego. Do tego niezbędny był właściwy dobór firm, a przede wszystkim późniejszy ogrom prac, jaki należało wnieść przez kolejne lata, aby doprowadzić do pełnej integracji pod względem organizacyjnym, formalnym i kulturowym. "Dobór hurtowni nie był przypadkowy. Braliśmy pod uwagę firmy, które miały zbliżony poziom organizacyjny, a ich właściciele podobne koncepcje rozwoju. Wybrano hurtownie, które uzupełniały się komplementarnie" - podkreśla Wojciech Kruszewski.

Dziś DLS S.A. należy do czołówki firm handlowych w Polsce. W rankingach największych hurtowni plasuje się obecnie na miejscach 7-9, w zależności od rodzaju zestawienia. Byliśmy nagradzani między innymi "Koroną Handlu", dwukrotnie "Gazetą Biznesu", a ostatnio zajęliśmy 3 miejsce w rankingu Gazety Prawnej "500 najdynamiczniejszych pracodawców polskich na przestrzeni ostatnich 5 lat"

Ponad to ostatnie wydarzenia związane z połączeniem z firmą BOS najlepiej świadczą o strategii przyjętej przez Zarząd i Akcjonariat DLS-u. Powstała grupa kapitałowa będzie drugą organizacją handlu hurtowego w Polsce pod względem wielkości sprzedaży. Z całą pewnością, zarówno dla firmy BOS, jak i DLS zaczął się nowy rozdział w ich działalności. Czy nowa grupa kapitałowa będzie rozwijać się w równie szybkim tempie jak dotychczas? Patrząc na dotychczasową działalność obu spółek można sądzić, że tak. Na przestrzeni ostatnich lat firmy te stały się czołowymi dystrybutorami w swoich regionach. Razem będą w stanie jeszcze bardziej przyspieszyć tempo rozwoju.